



Technical Sales Engineer regio Antwerpen/Limburg – Fulltime

Sales engineer

Heb jij je technische opleiding afgerond en ben je klaar voor een nieuwe stap in je carrière? Grijp die kans als Technische Sales engineer, waarbij je zelfstandig de Antwerpse en Limburgse markt bewerkt.

Wat ga je doen?

Als Technical Sales Engineer ben je mede-verantwoordelijk voor de verkoop van Promati producten en oplossingen binnen de bulk handling en verpakkingindustrie. We denken dan aan de sectoren, Zand- en Grind, Glasindustrie, Havenbedrijven, Recycling, compostering, afval en Cement, kalk productie-installaties en betoncentrales enz.. Zie voor meer info onze bedrijfsfilm:

<https://www.promati.com/bedrijfsfilm/> (hyperlink)

Het Promati team bestaat uit circa 25 collega's. Technical Sales, service technici en ondersteuning.

Functie-inhoud:

- Als Technical Sales Engineer ben je verantwoordelijk voor het verkopen van Promati producten en oplossingen aan onze eindklanten, OEM'ers en adviesbureaus
- Als Technical Sales Engineer ben je gericht op het onderzoeken en ontwikkelen van nieuwe marktsegmenten/producten en behouden van bestaande klanten
- Het begeleiden van het gehele verkoopproces, van eerste contact en offerte tot en met de onderhandelingen en de aftersales
- Je bent nauw betrokken bij de evt. engineering, waarbij de klantvraag wordt vertaald naar passende oplossingen
- Het doen of laten opstellen van offertes en voorstellen, het opvolgen en toelichten aan de klant over de uitgebrachte offertes en voorstellen
- Je denkt mee met de realisatie van salesdoelstellingen of optimalisatie van salesprocessen

Functie-eisen:

- Je bent in het bezit van een technische vooropleiding op minimaal A2-niveau (HBO5) opleiding in de richting van Mechanica, mecatronica of aanverwante
- Je bent enthousiast en je hebt een overtuigende persoonlijkheid
- Je hebt sterke communicatieve vaardigheden en een inspirerende persoonlijkheid
- Je hebt enkele jaren sales ervaring in de machinebouw of een aanverwante branche
- Je vindt het leuk om klanten blij te maken met state-of-the-art oplossingen
- Je kunt snel schakelen, bent oplossingsgericht en hebt een drive om te presteren
- Je beschikt over een goede beheersing van zowel de Nederlands als Engelse taal

PROMATI NV, opgericht in 1980 en pionier in de Benelux met de **Belle-Banne** bandschrapers, verdeelt heden ten dage een compleet productengamma voor bulk handling en verpakkingindustrie. Een goed uitgerust en ervaren serviceteam staat ter beschikking van ons cliënteel en voert montages, onderhoud en reparaties uit, desgewenst via een gepersonaliseerd onderhoudscontract. Onze engineeringafdeling werkt specifieke oplossingen uit daar waar noodzakelijk, ontwerpt eigen producten en ondersteunt de verkooporganisatie.

Naast de activiteiten in de Benelux, verzorgt het bedrijf ook de verdeling van bandschrapers en aanverwante producten via agenturen in Duitsland, Scandinavië, Polen en Spanje. Sinds 2016 zit PROMATI NV onder de vleugels van een industriële holding, **BAUCOTECH** en is gehuisvest in Grez-Doiceau. In 2017 is de Nederlandse afdeling **PROMATI NEDERLAND** van start gegaan met een eigen vestiging in het Brabantse Oosterhout. Recent is Promati NEDERLAND verhuist naar een ruimer en beter gelegen pand in Breda. Sinds begin 2019 is de voormalige zusteronderneming SGT NV gefusioneerd met PROMATI NV.

Waarom jij kiest voor Promati?

Promati is marktleider met 40 jaar ervaring in ons vakgebied. Wij zijn een innovatief bedrijf die meedenkt met haar klanten. Kan niet bestaan niet.

Promati heeft een open en informele bedrijfscultuur. Het individu telt bij ons en maakt ook vaak het verschil.

Mooie opportuniteit tot zelfontplooiing: de reeds vrij uitgebreide klantenportefeuille zorgt voor een stabiele basis, maar er is terzelfdertijd nog veel mogelijkheid tot verdere uitbreiding.

Promati is een dynamische onderneming die zich constant aanpast aan een sterk evoluerende markt.

Wat heeft Promati jou te bieden?

- Je bent actief binnen een vooruitstrevende en internationale onderneming;
- Een verantwoordelijke en zelfstandige baan met alle vrijheid;
- Je ontvangt een meer dan aantrekkelijk salaris afhankelijk van ervaring , aangevuld met groepsverzekering;
- Een mooie bonusregeling;
- Uiteraard een auto van de zaak, Laptop, (tablet) en telefoon;
- Je werkt op basis van goede secundaire arbeidsvoorwaarden;
- Je kunt jezelf ontwikkelen door opleidingen te volgen, te leren van collega's en je takenpakket uit te breiden.