



PROMATI NV, opgericht in 1980 en pionier in de Benelux met de Belle-Banne bandschrapers, verdeelt heden ten dage een compleet productengamma voor bulk handling en verpakkingsindustrie.

Een goed uitgerust en ervaren serviceteam staat ter beschikking van ons cliënteel en voert montages, onderhoud en reparaties uit, desgewenst via een gepersonaliseerd onderhoudscontract. Onze engineeringafdeling werkt specifieke oplossingen uit daar waar noodzakelijk, ontwerpt eigen producten en ondersteunt de verkoopsorganisatie.

Naast de activiteiten in de Benelux, verzorgt het bedrijf ook de verdeling van bandschrapers en aanverwante producten via agenturen in Duitsland, Scandinavië, Polen en Spanje. Sinds 2016 zit PROMATI NV onder de vleugels van een industriële holding, BAUCOTECH. In 2017 is de Nederlandse afdeling PROMATI NEDERLAND van start gegaan met een eigen vestiging in het Brabantse Oosterhout. Recent is Promati NEDERLAND verhuist naar een ruimer en beter gelegen pand in Breda. Sinds begin 2019 is de voormalige zusteronderneming SGT NV gefusioneerd met PROMATI NV.



GEGEVENS PROMATI

Nikkelstraat 45- 4823 AE

Breda, Nederland

T: +32 162 471 499

<https://www.promati.com/>

CONTACTPERSOON

Lien Bauwens, Junior HR Manager

T: +32 472 09 27 94

lien.bauwens@baucotech.com

<https://www.linkedin.com/in/lien-bauwens/>

JOB BESCHRIJVING SALES ENGINEER



BEVOEGDHEDEN EN

VERANTWOORDELIJKHEDEN:

- Goede verkoper met verantwoordelijkheidsgevoel en ondernemingszin
- Nauwkeurigheid, klantvriendelijkheid en zelfstandig werken zijn vereisten perfect In Nederlands, zowel spreken als schrijven
- Oplossingericht denken teamplayer en communicatief zeer sterk ervaring op commercieel vlak
- Gemotiveerd en leergierig
- Uitstekende kennis van office programma's en outlook

WIJ BIEDEN:

- Een aangename en uitdagende werksfeer in een dynamische onderneming die 'on the move' is.
- Mogelijkheid tot zelfontplooiing en eigen inbreng (horizontale hiërarchie).
- Verloning in verhouding met de ervaring.
- Mogelijkheden tot doorgroei voor dynamische profielen.
- Firmawagen + tankkaart
- GSM + abonnement
- Laptop
- Maaltijdcheques

Promati, met hoofdkantoor gelegen in Grez-Doiceau, is op zoek naar een veelzijdige, gemotiveerde en enthousiaste Sales Engineer die mee de Waalse markt verder kan uitbouwen en onderhouden.

TAKEN:

- *Rapporteren aan de Managing Director*
- *Bezoeken van klanten en bieden van oplossingen en /of informatie*
- *Opvolgen van projecten (offertes/ leveringen/ ...)*
- *Verlengen van jaarcontracten met grote bedrijven zoals CCB, SCT, Holcim, Carmeuse en CBR*
- *Voorstellen van (nieuwe) producten*
- *Groei van sales Wallonië verwezenlijken (bestaande portefeuille)*
- *Markt- en klanteninformatie rapporteren aan commercieel directeur (nieuwe opportuniteiten, problemen, belangrijke, offertes, bestellingen)*
- *Inschatten van potentieel van klanten*

REGIO:

Vlaams-Brabant/ Waals-Brabant

VEREISTEN:

- Minimum niveau A3
- Minimum 2 jaar ervaring in de sector
- Franse & Nederlandse taal beheersen
- Technische ervaring vereist

